



PROGRAMMA NOLEGGIO ATTREZZATURE SPECIALI

Snap-On Business Solutions

I vantaggi del programma:

- Risparmio fino dal 75% al 95% per la Concessionaria
- Nessun investimento diretto per la Concessionaria per l'acquisto di attrezzature che potrebbero non essere utilizzate
- Soluzione del duplice problema costi elevati per attrezzature a bassa frequenza di utilizzo
- Consegna garantita nei tempi concordati
- Rispetto degli standard della Concessionaria sulla disponibilità in loco delle attrezzature
- Riduzione degli spazi necessari in magazzino
- Piani specifici di fornitura strumenti adatti a rispondere a campagne di richiamo
- Servizio disponibile sia per i Riparatori Indipendenti sia per gli Autorizzati
- Servizio completamente gestito da Snap-On Business Solutions: senza intervento del personale del committente
- Totale assunzione dei rischi finanziari derivati
- Copertura del servizio a livello europeo

Nuovo programma di Snap-On per il contenimento dei costi della Concessionaria

I principi del programma

Per ridurre i costi della Casa Madre, della Rete e dei Riparatori Autorizzati, Snap-On fornisce un programma per il noleggio delle attrezzature speciali anziché il loro acquisto.

Questa soluzione consente un significativo risparmio già dal primo anno.

La formula del noleggio può essere applicata sulle attrezzature che rispondono alle seguenti caratteristiche:

- costo elevato
- uso poco frequente: ad esempio in occasione dell'arrivo di nuovi modelli o di produzioni in numero limitato (mezzi speciali, ibridi o elettrici)
- ingombri e pesi ridotti.

Con questa soluzione, Snap-On si assume direttamente il rischio finanziario e provvede all'acquisto degli strumenti necessari mantenendo il corretto livello di stock. Snap-On gestisce e custodisce in magazzino quantità adeguate di queste attrezzature dislocandole in opportuni punti di distribuzione, in modo da garantire un supporto costante e puntuale alla Rete e ai Riparatori Autorizzati.

Il programma può essere esteso successivamente anche alla Rete Indipendente.

Le soluzioni di pagamento sono flessibili e condivise con il cliente, è possibile effettuare pagamenti online con carta di credito.



Cosa offre Snap-On

Fase preliminare

- Valore aggiunto nella selezione delle attrezzature
- Progettazione del Packaging e Prototipizzazione
- Catalogazione e serializzazione degli articoli
- Formazione del personale per pulizia e manutenzione delle attrezzature
- Fornitura ai magazzini del materiale di consumo
- Preparazione alla fase Pilota

Fase pilota

- Packaging
- Inserimento nello stock delle attrezzature disponibili per il pilotaggio
- Verifica della anagrafica della Rete e predisposizione del welcome pack

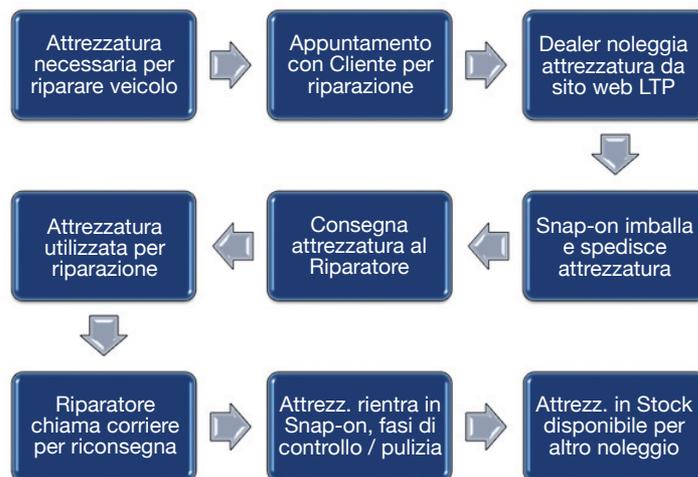
- Identificazione dello spedizioniere più appropriato
- Configurazione e avvio del programma
- Fase pilota per una durata di 3 mesi su un gruppo limitato di concessionari

Fase di lancio del programma

- Avvio del programma sui marchi e i paesi concordati
- Acquisto attrezzature da tenere in stock
- Packaging & distribuzione ai magazzini
- Addestramento personale per la gestione del programma
- Gestione completa del livello di stock necessario

Helpdesk locale

- Attualmente disponibile in 17 lingue



Snap-On Business Solutions

Strada del Fortino, 24/C • 10152 Torino • Italy • Tel: +39 011 5217798 • email:rosy.arrigo@snapon.com